



De izq. a dcha., los socios de Abanlex Pablo Fernández Burgueño, Javier Prenafeta, Jorge Morell, David Maeztu y Joaquín Muñoz.

INNOVACIÓN EN SERVICIOS LEGALES

Crean una Agencia de Inteligencia legal

Almudena Vigil, Madrid

El despacho de abogados Abanlex ha decidido lanzar una innovadora iniciativa: la creación de una Agencia de Inteligencia, destinada a aplicar soluciones de *big data* e inteligencia artificial a grandes empresas y multinacionales, de la mano de un equipo de abogados e ingenieros.

Según explica el socio Pablo Fernández Burgueño, un ejemplo del tipo de servicio que prestarán es el “desarrollo de herramientas corporativas para el espionaje industrial legal”, extrayendo “información privilegiada de fuentes públicas, cumpliendo las normativas de protección de datos y sin atravesar jamás de forma ilícita barreras de seguridad ajenas”. Además, ofrecen análisis de riesgo sobre ataques informáticos, soluciones personalizadas de inteligencia artificial capaz de cubrir puestos administrativos, y contratos inteligentes de ejecución automática.

David Maeztu, Javier Prenafeta y Jorge Morell se han incorporado a Abanlex como socios

Abanlex, que es el único despacho en España que acepta el pago de sus servicios en la divisa bitcoin, se caracteriza por ser una firma muy innovadora, especializada en derecho de las nuevas tecnologías. El bufete ha recibido el premio *Global dispute of the year* después de que el socio Joaquín Muñoz ganara en Luxemburgo la sonada sentencia sobre el derecho al olvido. Además, el despacho acaba de incorporar a sus filas como socios a tres reconocidos profesionales del sector, David Maeztu, Javier Prenafeta y Jorge Morell, y ha abierto tres nuevas sedes en Logroño, Zaragoza y Palma de Mallorca, que se suman a la que ya tenían en Madrid.

Uría lanza un máster propio con IE y ‘FT’

El programa tiene una duración de tres años, se imparte en inglés y español, y está dirigido a los abogados junior del bufete.

S. Saiz, Madrid

Uría Menéndez ha llegado a un acuerdo con FT IE CLA (*joint venture* entre IE Business School y *Financial Times*) para crear un programa propio dirigido a formar a abogados junior tanto en temas legales como en materia de gestión empresarial.

Entre las grandes multinacionales es habitual contar con programas de formación específicos adaptados a su plantilla y diseñados e impartidos por escuelas de negocios de elite. Esta práctica también la han integrado los bufetes anglosajones y, en España, poco a poco está ganando protagonismo.

El despacho que dirige Luis de Carlos cuenta con un programa estructurado para jóvenes letrados desde hace más de quince años, pero aho-



Luis de Carlos, socio director de Uría Menéndez.

ra ha decidido dar un paso más allá e “incluir materias de gestión empresarial”, tal y como explica José Massaguer, socio de Uría Menéndez.

En su opinión, la actual generación de abogados junior “difícilmente puede estar me-

jor formada” desde un punto de vista técnico, pero para apoyar su progresión de carrera, es positivo fortalecer otros conocimientos y habilidades.

El programa, que comienza en marzo y tiene una duración de tres años, está dirigido a todos los nuevos abogados del despacho. En la primera convocatoria participarán 60 letrados, que recibirán clases en inglés y español, impartidas por docentes de Uría e IE. Además de una forma de retener el talento, Carlos de la Pedraja, vicedecano de IE Law School, asegura que este tipo de cursos contribuye a que los abogados “comprendan mejor el sector de las empresas a las que asesoran”, ya que además de temas corporativos o legales, se incluyen otras variables, como la geopolítica.

Un derecho más cercano

Bufetes, abogados y escuelas legales exploran nuevas fórmulas de colaboración. Una muestra es, por ejemplo, el acuerdo entre Esade y la ONG Moving Minds para promover el derecho entre alumnos de colegios, institutos y otras entidades a través de conferencias y diferentes iniciativas. Detrás de Moving Minds están varios abogados: Marc Delgado (Amicorp), Bárbara Prieto (Amicorp), Sara Kamo (Agencia Europea del Medicamento) y Antonio Rodríguez (Jausas). Los centros educativos pueden solicitar un contenido adaptado a su casuística en las conferencias y los letrados hablan desde ‘bullying’ hasta de contratos de trabajo.

REGISTRADORES

La constitución de sociedades aumentó un 2,4% el último trimestre de 2015

L.S. Madrid

El ritmo de creación de empresas ha mantenido una cierta estabilización a lo largo de 2015, año en el que se produjeron 94.981 operaciones. Así lo consideró Ana del Valle, directora del servicio de coordinación de registros mercantiles del Colegio de Registradores, durante la presentación del informe de estadística mercantil elaborada por el Colegio de Registradores.

Aunque aún se está lejos de las casi 150.000 que se registraron en 2006, la tendencia marca una mejoría: el creci-

miento fue de sólo un 0,4% si nos fijamos en todo 2015, pero de un prometedor 2,4% en el último trimestre. Así, en los últimos tres meses de 2015 se constituyeron en España un total de 23.589 sociedades mercantiles, lo que representa un 2,36% más que en

Por Comunidades Autónomas

● Las subidas más importantes en la creación de empresas en 2015 se dieron en **Baleares** (7,78%) y en **Cataluña** (6,93%).

el mismo trimestre de 2014. Las sociedades inmersas en concursos de acreedores descendieron un 23,2% en 2015.

Capitalización

Las ampliaciones de capital disminuyeron un 1,30% a lo largo de todo 2015. Así, las

● Las disminuciones más acentuadas en 2015 se produjeron en **País Vasco** (-9,15%), **Navarra** (-7,68%) y **Galicia** (-7,34%).

32.703 operaciones alcanzaron 34.335 millones, lo que supone un descenso del 19,76% respecto al año anterior.

Mejores cifras vuelven a presentarse en el cuarto trimestre del año. Así, se realizaron un total de 7.808 ampliaciones de capital, con un ligero aumento del 1,46% sobre el mismo periodo del año anterior.

En términos de importe, se desembolsaron un total de 9.275 millones de euros, lo que supone un aumento del 16,01% sobre el mismo periodo de 2014.



INTEGRACIÓN Asesores San José y AGM Abogados (en la imagen, Lluís San José y Antonio Martínez, sus respectivos directores) han iniciado un proceso de integración que acabará en una única firma, con el propósito de reforzar su competitividad y posición en el mercado para ofrecer servicios multidisciplinares en España y en el extranjero. Se mantienen íntegros los equipos, que se reforzarán con nuevos profesionales, informa **M. Serraller**.

Asesoramiento al mundo árabe

RAMÓN C. PELAYO El despacho, especializado en litigación y arbitraje, ha reforzado su oficina de Marbella con las incorporaciones de Alberto García; y Amin Khello, que liderará el ‘arab desk’ creado para prestar un servicio jurídico específico a inversores y particulares de los más de 20 países de habla árabe que tengan intereses en la Península Ibérica.

Ucrania galardona a Luis Miguel Romero

HISPAJURIS La Universidad Nacional Taras Shevchenko de Kiev ha concedido la medalla de honor a Luis Miguel Romero, socio director de Hispajuris en Ucrania, donde opera como Deyco Ucrania, en reconocimiento a su labor en el país durante 20 años y al impulso de un acuerdo entre esta institución y la Universidad de Valencia.

Nueva oficina en Luxemburgo

BIRD & BIRD El bufete acaba de inaugurar su nueva oficina de Luxemburgo, con lo que ya cuenta con 28 sedes en todo el mundo. Uno de los objetivos con esta apertura es apoyar la labor del despacho con el nuevo Tribunal Unificado de Patentes, situado en Luxemburgo.

Alianza con el mexicano Kaye

CÍRCULO LEGAL El despacho continúa con su estrategia de internacionalización a través de alianzas al otro lado del Atlántico. Tras sendas firmas en Brasil y Colombia, Círculo Legal ha llegado a un acuerdo con Kaye & Paillés Asociados, un bufete con más de 20 años de experiencia en el mercado mexicano.